



EATING OUT

Nakon uspješno savladanih poslovnih vještina, u današnjoj lekciji ćemo se opustiti uz poslovni ručak. (Rješenja zadataka iz lekcije Business English – Lesson 22 – Negotiating nalaze se ispod Lekcije 23 – Eating out.)

Možete li nabrojati?

- a) 10 vrsta povrća?
- b) 10 vrsta voća?
- c) 10 vrsta mesa i riba
- d) 10 namirnica koje ne spadaju u ranije navedene kategorije?

Jeste li uspjeli?

Ako niste, rječnik u ruke i potražite namirnice koje Vam nedostaju. U međuvremenu, pozabavimo se malo ponašanjem na poslovnom ručku.

Poslovni ručak se kaže **business lunch**, a **poslovna večera** je **business dinner**. U engleskom jeziku postoji još nešto što se zove **brunch**, a to je **obrok između doručka i ručka**. Sjetimo se još da se **pozvati** kaže **invite**, a **rezervirati stol** **book a table** ili **make a reservation**. **Naručiti** je **order**, a **račun** **bill** ili **check**. **Ostaviti napojnicu** kaže se **leave a tip**. Dijelovi ručka su **aperitiv (aperitif)**, **predjelo (starter)**, **glavno jelo (main course)** i **desert (dessert)**.

Na poslovnom ručku obavezno trebamo koristiti fraze poput **želio bih (I would like to...)**. Ako trebate **preporuku za jelo**, pitate **What do you recommend?** **Lista vina** je **wine list**, a **specijalitet** je **specialty**.

Ne zaboravimo: u Britaniji stol rezerviramo frazom book a room, a u Americi make a reservation. Za davanje napojnica možemo koristiti frazu leave a tip ili jednostavno glagol tip. U Britaniji tražimo bill, a u Americi check. Također, nemojmo miješati desert (dessert) s imenicom pustinja (desert). I naravno, nikako nemojte koristiti glagole want, need, dislike, hate i sl. Radije se poslužite nekom uljudnijom frazom.



Pokušajte sada prevesti niz dijaloga na engleski jezik:

...

John: Ako ste slobodni, pozvao bih Vas na ručak.

Peter: Naravno, može u četvrtak u tri?

John: Odlično, rezervirat ću nam stol u Three Seasons. Pripremaju odlična tradicionalna jela.

...

Konobar: Jeste li spremni naručiti?

John: Da. Ja ću pastrvu s povrćem. A Vi?

Peter: Ja baš nisam ljubitelj ribe. Radije jedem meso. Što preporučate?

Konobar: Piletina Three Seasons je naš specijalitet.

Peter: Odlično. Ja ću to.

Konobar: Još nešto?

...

Peter: Hrana je bila odlična.

John: Da. Volim jesti ovdje. Konobar, račun molim.

Peter: Ja ću platiti. Je li napojnica uključena u cijenu?

Nadamo se da ste uspješno riješili ovojedni zadatak. Rješenja pogledajte u idućoj lekciji Business English – Lesson 24 – Describing trends.

Rješenja zadataka iz lekcije Business English – Lesson 22 – Negotiating.

- a) *We are willing to make some concessions if you give us a bigger discount.*
- b) *How about if we bring forward the delivery date?*
- c) *Are you saying you need more time for delivery?*
- d) *I'm afraid we won't be able to deliver on time.*
- e) *It's a deal. It's been a pleasure doing business with you.*